

Museoalan myynnin osaajaksi?

Myynti – liiketoiminnan ammattitutkinto – museoala



Liiketoiminnan ammattitutkinto

Haluatko oppia suunnittelemaan ja toteuttamaan tuloksellista myyntiä ja markkinointia museolle? Museoalalle suunniteltu koulutus antaa osallistujalle uudenlaista näkemystä myynnin, markkinoinnin ja asiakkuuksien hoitamiseen. Koulutus kehittää suoraan museon toimintaa, kun ymmärrät paremmin taloutta ja liiketoimintaa sekä osaat tulkita myynti- ja markkinointitoimenpiteiden tuloksia.

Koulutus sopii museoalalla myynnin, myynnin tuen, markkinoinnin tai asiakkuuksien parissa toimiville.

Liiketoiminnan ammattitutkinto on työelämässä arvostettu, Opetushallituksen virallinen, näyttötutkinto. Siinä osaaminen näytetään omalla työpaikalla. Koulutus suoritetaan oppisopimuksella oman työn ohessa.

Näin hyödyt koulutuksesta

- Saat Opetushallituksen virallisen tutkintotodistuksen, joka mm. antaa yleisen hakukelpoisuuden korkeakouluasteelle.
- Opit työstäsi käytännönläheisellä tavalla ja kehityt tekemään työtäsi entistä paremmin.
- Harjoitukset liittyvät suoraan omiin työtehtäviisi.
- Jaat omia kokemuksiasi ja opit muilta.
- Tuet omalla kehitymiselläsi työnantajaa.

Aloitus: 7.6.2021

Ilmoittaudu: 16.5.2021 mennessä

Sijainti: Espoo

Kesto: 12 kk

Hinta: Maksuton

YHTEISTYÖSSÄ:



Rastor
instituutti

TUNNISTETTAVA MUUTOS: [RASTORINST.FI](https://rastorinst.fi)

Sisältö ja aikataulu

Tutkinnossa voit painottaa sitä osaamista ja niitä työtehtäviä, jotka ovat sinulle tärkeitä. Teet yhdessä Rastor-instituutin asiantuntijan kanssa henkilökohtaisen suunnitelman opinnoistasi ja tutkinnon suorittamisesta.

Koulutus kestää noin 12 kuukautta. Siihen sisältyy 6–10 lähipäivää ja etätehtäviä. Lisäksi opiskelet omaa työtäsi tehden. Työssä oppiminen on iso osa kehitystäsi itsenäisten verkko-opintojen ohella. Koulutuksen aikana suoritetaan liiketoiminnan ammattitutkinto. Koulutukseen sisältyvien harjoitusten ja tehtävien aiheet poimit omasta työstäsi museossa.

Koulutuspäivien aiheita

Asiakaspalvelu

Asiakkuudet

Myynti

Sosiaalinen media myyntityössä

Kannattavuus ja talous

Liiketoiminta

Tutkinnon suorittuasi voit hakea ammattitutkintostipendiä, joka on noin 400 euroa verotonta tuloa: www.tyollisyysrahasto.fi

Oppisopimuskoulutus

Liiketoiminnan ammattitutkinto on Opetushallituksen virallinen ammatillinen tutkinto, jossa tutkinnon suorittaminen ja koulutus henkilökohtaistetaan juuri sinulle sopivaksi sen perusteella, mitä jo osaat ja mitkä ovat tavoitteesi.

Koulutus toteutetaan oppisopimuskoulutuksena, joten työskentelyä tulee olla vähintään 25 tuntia viikoittain. Osallistujan työsopimuksen tulee olla voimassa vähintään noin vuoden koulutuksen aloituksesta.

Ilmoittaudu, paikkoja rajoitetusti

Hakeudu koulutukseen viimeistään 16.5.2021 [Rastor-instituutin verkkosivuilla](#). Kesäkuussa 2021 alkaa jo kuudes museolalle suunniteltu koulutusryhmä!

Lisätietoja:

Saana Markkola

Rastor-instituutti
saana.markkola@rastorinst.fi
p. 050 590 5603

Sari Partainen

Rastor-instituutti
sari.partainen@rastorinst.fi
p. 040 588 0796



Pysähdyin pohtimaan, mihin työpäiväni käytän ja voinko tehdä enemmän tulosta. Oivalsin, mitä myynti on, jonka seurauksena tuplasimme tuloksen.

Meri Eerola projektipäällikkö, tapahtumakoordinaattori, Teatterimuseo

TUNNISTETTAVA MUUTOS: RASTORINST.FI

Rastor
instituutti